

Die **e+h** Services AG ist das führende schweizerische Handelsunternehmen für Markenartikel aus den Bereichen Haushalt, Geschenke, Werkzeug, Arbeitsschutz, Gartenmöbel, Gartentechnik sowie Grill.

Zur Ergänzung unseres Bereiches **Vertrieb** suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine verkaufstarke Persönlichkeit als

Key Account Manager DIY (m/w/d)

Hauptaufgaben

- Akquisition und Betreuung von Kunden mit hohem Potenzial im DIY-Bereich
- Aufbau und Pflege nachhaltiger, tragfähiger Kundenbeziehungen sowie Sicherstellung einer hohen Kundenbindung
- Übernahme einer Schnittstellenfunktion zwischen Kunden und Category Management
- Entwicklung und Umsetzung individueller, kundenspezifischer Lösungen in Zusammenarbeit mit internen Teams
- Sicherstellung reibungsloser Prozesse – von der Offertstellung bis zur termingerechten Auslieferung
- Planung und Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen und Deals
- Erreichung der definierten Verkaufsziele auf Unternehmensebene
- Kontinuierliche Marktbeobachtung, Trendanalyse sowie Einbringen relevanter Markt- und Kundeninformationen
- Teilnahme an Fachmessen und Tagungen im In- und Ausland
- Erstellung von Auswertungen, Statistiken sowie Budgetierung von Umsatz und Kosten auf Kundenbasis

Ihr Profil

- Kaufmännische Grundausbildung oder gleichwertige Qualifikation, ergänzt durch verkaufsorientierte Weiterbildungen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (idealerweise im DIY- oder Retail-Umfeld) sowie ein bestehendes Netzwerk im Schweizer Markt sind von Vorteil
- Ausgewiesene Erfolge in der Betreuung und Entwicklung von Kunden mit hohem Umsatzpotenzial
- Sehr gute IT-Kenntnisse (MS Office sowie CRM-/ERP-Systeme)
- Muttersprache Deutsch; Französisch und Italienisch von Vorteil
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ausgeprägtes Verkaufsflair
- Unternehmerisches Denken sowie eine strukturierte, selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Teamorientierte, offene und zielorientierte Persönlichkeit mit hoher Sozialkompetenz
- Gepflegte Erscheinung und hohe Markenaffinität
- Belastbar, flexibel, engagiert und loyal

Ihr Arbeitsplatz

- Der Bereich Vertrieb beinhaltet die Teilgebiete Kundenservice, Innendienst, Merchandising, Aussendienst und Key Account Management und besteht aus insgesamt rund 35 Personen
- Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsspielraum
- Moderne Infrastruktur, attraktive Anstellungsbedingungen und interessante Einkaufsvergünstigungen
- Unkomplizierte, familiäre und kollegiale Atmosphäre auf allen Ebenen
- Flache Hierarchien, Handlungsspielraum und Offenheit für Ideen und Kreativität

Wir freuen uns auf Ihre detaillierten Bewerbungsunterlagen.

e+h Services AG | z. Hd. Frau Sabrina Studer | Industriestrasse 14 | 4658 Däniken